



## MARCHÉS PUBLICS BELGES DES OPPORTUNITÉS À SAISIR

100% présentiel

**Public visé :** Cette formation est destinée aux entreprises souhaitant connaître le cadre juridique des marchés publics belges ainsi que leurs particularités pour pouvoir mieux candidater et mieux orienter son offre.

**Prérequis :** Sans niveau spécifique

**Accessibilité aux personnes handicapées**  
Contactez-nous pour une étude de vos besoins.

98%

DE TAUX DE  
SATISFACTION

60

ANNÉES D'EXISTENCE  
ET D'EXPÉRIENCE

450

FORMATIONS  
DISPONIBLES

### Objectifs

- Découvrir les particularités des marchés publics belges et détecter leurs potentiels
- Evaluer l'intérêt de candidater aux marchés publics belges
- Identifier les procédures d'achat en Belgique
- Planifier son développement sur les marchés publics belges

### Les + de la formation

- Formation adaptée aux besoins de l'entreprise
- Recueil des attentes opérationnelles des participants
- Cas pratiques inspirés du contexte professionnel des participants
- Nombre de places limité pour favoriser l'interaction
- Formateur expert, ancien acheteur public





## MARCHÉS PUBLICS BELGES DES OPPORTUNITÉS À SAISIR

### Contenu de la formation

**Vous répondez à des marchés publics. Vous souhaitez étendre votre activité en Belgique. Le cadre juridique ainsi que quelques règles et astuces sont à connaître pour développer ce nouveau business.**

#### **Les particularités des marchés publics en Belgique**

##### **Le cadre juridique**

- La réglementation et les grands principes des marchés publics belges
- Identifier les acheteurs publics belges
- Y-a-t-il des centrales d'achats ?
- Quels sont les seuils belges ?
- Quel est le potentiel des marchés publics en Belgique ?
- En tant que société française, puis-je participer aux marchés publics belges ?
- Quelles grandes différences y-a-t-il avec les marchés publics français ?

#### **Savoir prospecter sur le territoire belge**

La prospection des administrations et établissements publics

- Dans quelle mesure est-elle permise ?
- Comment se faire connaître ?
- Où trouver les avis de marché (publication) ?

Le cas particulier des marchés publics de travaux

- Agréation des entrepreneurs
- Les shorts-lists des administrations
- Comment y rentrer ?
- Trouver un partenaire en Belgique

#### **Les différentes procédures d'achats utilisées par les administrations**

- Les procédures et modes de passation standards
- Restreinte ou ouverte
- Ajudication ou appel d'offres
- La procédure négociée (avec publicité et sans publicité, la procédure négociée directe avec publicité)
- Le dialogue compétitif
- Quels sont les avantages et les contraintes de chaque procédure ?





## MARCHÉS PUBLICS BELGES DES OPPORTUNITÉS À SAISIR

### Contenu de la formation

#### Savoir répondre à un marché public belge

- Quelle langue faut-il utiliser ?
- Dans quel délai dois-je déposer mon offre ?
- Puis-je déposer une offre dématérialisée ?
- Quels sont les documents et informations exigés pour remettre une offre ?
- Gérer le DUME

#### L'évaluation des offres et les points d'attention

- Comment l'administration belge évalue-t-elle les offres reçues ?
- La différence entre critères de sélection et critères d'attribution
- Analyse du cahier spécial des charges

#### Les obligations d'information aux candidats évincés

- Comment connaître le résultat de l'évaluation de mon offre et celle de mes concurrents ?
- Quelles sont les obligations d'information et de motivation en Belgique ?
- La nature des informations communicables





## MARCHÉS PUBLICS BELGES DES OPPORTUNITÉS À SAISIR

### Modalités, méthodes et outils pédagogiques

Mise en situation Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

### Résultats attendus

A l'issue de la formation, chaque participant sera capable de :

- évaluer et connaître les particularités des marchés publics belges
- savoir répondre à un marché public belge

### Modalités d'évaluation

Remise d'une grille d'auto-évaluation des acquis, sur les compétences travaillées lors de la formation  
Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation  
Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

### Modalités de financements

Cap Emploi, Entreprise, Opérateurs de Compétences (OPCO), Particulier, Pôle Emploi

### Intervenants

- Une équipe de consultants formateurs experts dans le domaine

