

FORMATION CONTINUE



ÉLÉMENTS DE MANAGEMENT APPLIQUÉS À LA GESTION D'UNE AGENCE IMMOBILIÈRE

100% classe virtuelle
Mix Learning
100% présentiel

Public visé : Les titulaires de la carte professionnelle mentionnée à l'article 1er du décret du 20 Juillet 1972 ou lorsqu'il s'agit de personnes morales, leur représentant légal et statuaire. Les personnes mentionnées au dernier alinéa de l'article 3 de la loi du 2 janvier 1970 qui assurent la direction d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou...

Prérequis : Aucun prérequis nécessaires

Accessibilité aux personnes handicapées
Contactez-nous pour une étude de vos besoins.

98%

DE TAUX DE
SATISFACTION

60

ANNÉES D'EXISTENCE
ET D'EXPÉRIENCE

450

FORMATIONS
DISPONIBLES

Objectifs

- Connaître les bases des styles de management
- Construire ses outils managériaux

Les + de la formation

- Formation action adaptées aux besoins des agences immobilières
- Formations dispensées par des consultants(es), juriste de formation, possédant au moins 10 ans d'expérience dans le domaine juridique spécialiste immobilier





ELÉMENTS DE MANAGEMENT APPLIQUÉS À LA GESTION D'UNE AGENCE IMMOBILIÈRE

Contenu de la formation

- Tests Profil managérial - Central Test
- Résultats personnalisés du test
- Appréhension du canal préférentiel de communication
- Méthode d'identification des forces et des faiblesses de votre équipe
- Sensibilisation à l'Indicateur JUNGIEN MBTI
- Deux styles de Management aux conséquences opposées
- Management par les 5S
- Les sept types de management réseau
- Techniques de création de Team building
- Des objectifs malins
- Conduite de réunions efficaces
- Entretien annuel d'évaluation de problèmes
- Roue des compétences
- Gestion des conflits, la méthode

La formation continue des agents immobiliers ou autres professionnels relevant de la loi Hoguet a pour objectif la mise à jour et le perfectionnement des connaissances et des compétences nécessaires à l'exercice de la profession.

L'obligation de formation s'impose pour les titulaires des cartes professionnelles ainsi que pour l'ensemble des collaborateurs, salariés ou non, titulaires d'une attestation d'habilitation. A chaque renouvellement de cartes, par périodes triennales, il faudra justifier, par attestation, de 42 heures de formation





ELÉMENTS DE MANAGEMENT APPLIQUÉS À LA GESTION D'UNE AGENCE IMMOBILIÈRE

Modalités, méthodes et outils pédagogiques

- Pédagogie active favorisant le partage d'expérience
- Mise en situation sur des cas pratiques
- Support de cours remis aux stagiaires

Modalités d'évaluation

- Questionnaire de satisfaction de fin de formation

Modalités de financements

Cap Emploi, Entreprise, Opérateurs de Compétences (OPCO), Particulier, Pôle Emploi

Intervenants

- Une équipe d'intervenants experts dans le domaine immobilier

Modalités et délai d'accès

- Aucun prérequis nécessaires

