



REPRISE D'ENTREPRISE CONSTRUIRE UN PROJET DURABLE

A partir de 1625€ nets de taxes.

1625€ avec certification

100% présentiel

Public visé : Toute personne envisageant de reprendre une entreprise avec une activité ayant des salariés (pas uniquement un emplacement), quel que soit l'état d'avancement de son projet.

Prérequis : Sans niveau spécifique

Accessibilité aux personnes handicapées
Contactez-nous pour une étude de vos besoins.

Prochaines sessions

BEAUVAIS

SESSION 1 : du 28/10/2025 au 05/11/2025

LILLE

SESSION 1 : du 28/11/2024 au 06/12/2024

COMPIEGNE

SESSION 1 : du 24/03/2025 au 28/03/2025

NOGENT-SUR-OISE

SESSION 1 : du 09/06/2025 au 13/06/2025

98%

DE TAUX DE
SATISFACTION

60

ANNÉES D'EXISTENCE
ET D'EXPÉRIENCE

450

FORMATIONS
DISPONIBLES

Objectifs

- 5 jours pour acquérir toutes les compétences-clés de l'entrepreneur (conception d'un business model viable, formalisation du projet, communication et marketing, gestion financière, pilotage de l'activité) et assurer le bon lancement de votre entreprise
- Vous doter des outils nécessaires à la réussite de votre projet
- Bénéficier de l'expérience de professionnels de l'entreprise

Les + de la formation

- Intervenants professionnels
- Découverte et décryptage de chacun des thèmes de la formation
- Action en équipe
- Echange entre pairs
- Accompagnement post-formation en option





REPRISE D'ENTREPRISE CONSTRUIRE UN PROJET DURABLE

Contenu de la formation

Durant la formation, vous allez mettre en pratique des méthodes et utiliser des outils pour travailler efficacement sur les thèmes suivants :

1) Les étapes du parcours de reprise d'entreprise

- Les étapes du processus de reprise, la durée, les impacts, les acteurs, les contraintes, le marché (la concurrence entre repreneurs, les cédants et leurs motivations), le temps...
- L'identification et la constitution d'un réseau de conseils et de prescripteurs de cibles

2) Rechercher la cohérence homme-projet

- La définition, la formalisation d'un projet de reprise en cohérence avec ses propres motivations, valeurs, objectifs, ambitions et sa vision pour une communication claire et efficace
- La définition des caractéristiques essentielles des entreprises cibles en adéquation avec le projet. L'élaboration d'une stratégie de recherche





REPRISE D'ENTREPRISE CONSTRUIRE UN PROJET DURABLE

Contenu de la formation

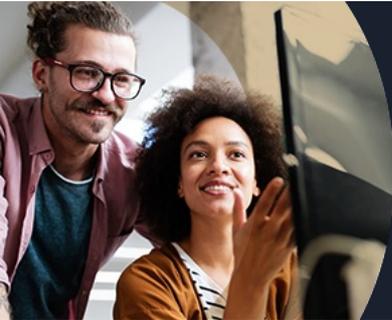
3) Les points-clés des diagnostics incontournables de l'entreprise cible

- La connaissance du contexte de son futur secteur d'activités (la filière), les différents acteurs (clients, fournisseurs, concurrents) de son environnement économique
- Les diagnostics internes de l'entreprise (stratégie, marketing, RH, juridique...)
- L'évaluation financière de l'entreprise
- L'optimisation du montage juridico-social- fiscal en tenant compte de ses problématiques patrimoniales personnelles
- L'élaboration du plan d'actions post-reprise
- La présentation et la maîtrise du contenu du business plan de reprise

4) Négocier avec le cédant et intégrer le facteur humain dans la réussite du projet

- La compréhension des motivations du cédant pour réussir à négocier
- La négociation (c'est quoi, les points clés, les erreurs à éviter, etc.)
- La préparation de l'arrivée dans l'entreprise (préparer sa communication avec les salariés, les actions à mettre en œuvre...) donc avoir un projet : les erreurs à éviter, les points-clés...
- L'organisation de la passation avec le cédant (les pièges à éviter, les facteurs de réussite, les modalités d'accompagnement, l'impact de l'accompagnement)





REPRISE D'ENTREPRISE CONSTRUIRE UN PROJET DURABLE

Modalités, méthodes et outils pédagogiques

Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

Résultats attendus

A la fin de cette formation, vous maîtriserez :

- Les étapes d'un parcours de reprise d'entreprise
- Les méthodes et outils pour modéliser un projet de reprise et sélectionner des cibles en fonction de vos objectifs et de l'environnement
- Les techniques de diagnostic et d'évaluation de l'entreprise cible en tenant compte du projet de reprise défini
- Les fondamentaux de réalisation d'un plan stratégique
- Les clés d'une négociation réussie en tenant compte de la situation du cédant

Modalités d'évaluation

Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

Modalités de financements

Cap Emploi, Compte Personnel de Formation (CPF),
Entreprise, Opérateurs de Compétences (OPCO),
Particulier, Pôle Emploi

Intervenants

- Une équipe de consultants formateurs experts dans le domaine

Certifications

Repreneur d'entreprise

