Laho
TERRE DE FORMATIONS
CCI HAUTS-DE-FRANCE

INTERNATIONAL

FORMATION CONTINUE

BE READY FOR EXPORT

A partir de 1080€ nets de taxes.

100% présentiel

Public visé : Dirigeant d'entreprise
Directeur du développement Responsable et assistant import Responsable logistique

Prérequis : Sans niveau spécifique

Accessibilité aux personnes handicapées
Contactez-nous pour une étude de vos besoins.

98%
DE TAUX DE SATISFACTION

60
ANNÉES D'EXISTENCE ET D'EXPÉRIENCE

450
FORMATIONS DISPONIBLES

Objectifs

- Sélectionner le bon Incoterm pour ses flux
- Assurer la bonne réalisation de ses opérations export
- Maîtriser la chaîne documentaire
- Dédouaner ses marchandises selon les exigences règlementaires
- Sécuriser ses paiements avec la technique de paiement adéquat
- Maîtriser la terminologie du commerce international

Les + de la formation

- Formation animée par un expert en commerce international.
- Déjeuners offerts.

BESOIN D'ÊTRE CONTACTÉ(E) POUR PLUS D'INFORMATIONS OU POUR UN DEVIS ?
APPELEZ NOTRE CONSEILLER pour un premier entretien GRATUIT et SANS ENGAGEMENT.
N° Vert 0 805 384 384 formationcontinue@laho-formation.fr

Laho
TERRE DE FORMATIONS
CCI HAUTS-DE-FRANCE

INTERNATIONAL

FORMATION CONTINUE

BE READY FOR EXPORT

Contenu de la formation

Introduction - Rappels

- Exporter ? Levier de croissance, différents types d'internationalisation, enjeux économiques, fiscaux et déclaratifs
- Effet BREXIT
- Différence entre opérations intra et extracommunautaires

Comprendre et maîtriser les Incoterms® 2020 pour ses exportations

- Fonction des Incoterms®, transfert de risques, partage des frais, obligations documentaires, groupes E-F-C et D, Incoterms® de vente départ/arrivée
- Incoterms® multimodaux
- Calcul d'une opération de transport selon les 11 Incoterms® 2020, lequel choisir ?

Présenter une offre export efficace

- Revue des principales sources d'informations et des aides à l'export
- Rédaction des CGVE, négocier leur application, gérer les conflits avec les CGAI du client
- Etablir son offre export, émettre une facture pro-forma

Manager la chaine logistique et documentaire

- Sélectionner un prestataire
- Préparer et rédiger les documents nécessaires à l'exportation : facture commerciale, liste de colisage, certificats d'origine, de circulation, transport, documents de transport, de douane, éviter les blocages en douane

BESOIN D'ÊTRE CONTACTÉ(E) POUR PLUS D'INFORMATIONS OU POUR UN DEVIS ?
APPELEZ NOTRE CONSEILLER pour un premier entretien GRATUIT et SANS ENGAGEMENT.
N° Vert 0 805 384 384 formationcontinue@laho-formation.fr

BE READY FOR EXPORT

Contenu de la formation

Garantir la bonne fin du paiement

- Compte client, COFACE, Quick fixes, instruments de paiement et leurs limites, techniques de paiement avec et sans intervention bancaire, affacturage, assurance-crédit

Satisfaire aux obligations déclaratives et fiscales

- TVA, DEB, Brexit, Quick fixes, origine-valeur-espèce tarifaire, dédouanement, documents à conserver

BESOIN D'ÊTRE CONTACTÉ(E) POUR PLUS D'INFORMATIONS OU POUR UN DEVIS ?
APPELEZ NOTRE CONSEILLER pour un premier entretien GRATUIT et SANS ENGAGEMENT.
N° Vert 0 805 384 384 formationcontinue@laho-formation.fr

Laho
TERRE DE FORMATIONS
CCI HAUTS-DE-FRANCE

INTERNATIONAL

FORMATION CONTINUE

BE READY FOR EXPORT

Modalités, méthodes et outils pédagogiques

Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

Résultats attendus

- Etre en mesure de maîtriser les fondamentaux du commerce international

Modalités d'évaluation

Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

Modalités de financements

Cap Emploi, Entreprise, Opérateurs de Compétences (OPCO), Particulier, Pôle Emploi

Intervenants

- Une équipe de consultants formateurs experts dans le domaine

BESOIN D'ÊTRE CONTACTÉ(E) POUR PLUS D'INFORMATIONS OU POUR UN DEVIS ?
APPELEZ NOTRE CONSEILLER pour un premier entretien GRATUIT et SANS ENGAGEMENT.
N° Vert 0 805 384 384 formationcontinue@laho-formation.fr