



FORMATION INTER-ENTREPRISES *

2 jours

Appels d'offres publics et privés : Comprendre et maîtriser la réglementation
Module 1 : Bien concevoir sa réponse administrative

à partir de 1240 € net de taxe par participant

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Comprendre les caractéristiques des appels d'offres privés et publics (le formalisme, la procédure, le déroulement)
- Formuler sa réponse administrative et savoir bien présenter son offre, sa société, ses partenaires...
- Identifier les points clés du cahier des charges
- Mettre en place une veille économique efficace

PUBLIC VISÉ

Tout public

PRÉ-REQUIS

Sans niveau spécifique

AIDES AU FINANCEMENT **

Cap Emploi
Opérateurs de Compétences (OPCO)
France Travail
Entreprise

*** sous conditions*

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

100% Présentiel

MÉTHODES ET OUTILS PÉDAGOGIQUES

Mise en situation
Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Remise d'une grille d'auto-évaluation des acquis sur les compétences travaillées lors de la formation
Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation
Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

MODALITÉS D'ACCÈS

Bulletin d'inscription
Demande de devis

ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP

Contactez-nous

** Toutes nos formations sont possibles en INTRA-ENTREPRISE (devis sur demande).*

Retrouvez toutes les informations sur
laho-formation.fr

N° Vert 0 805 384 384



PROGRAMME DE LA FORMATION

Maîtriser les grands principes de l'achat public

- La connaissance de la réglementation des marchés publics
- L'identification des acteurs et de leurs rôles
- Les différentes phases de la consultation

Connaître l'organisation et le fonctionnement de l'administration

- L'organisation et le fonctionnement hiérarchique des services
- L'organisation de la Direction des achats et de la commande publique
- Le rôle de la commission d'appel d'offres

Mettre en place une veille économique efficace

- Rechercher un avis d'appel public à la concurrence via internet et la presse spécialisée
- Se faire référencer auprès de l'acheteur public

TRAVAUX PRATIQUES

- Elaborer un plan d'action marketing spécifique à l'achat public

Identifier les points-clés du cahier des charges

- Le règlement de la consultation
- Les critères de sélection de la candidature
- Critères de jugement des offres et pondérations
- Le CCAP et le CCTP

TRAVAUX PRATIQUES :

- Etudier et analyser les informations reprises au règlement de la consultation
- Renseigner un acte d'engagement, les mentions obligatoires

Les marges de manœuvre pendant la procédure

- Proposer des variantes ou des options
- La demande d'information avant la remise de l'offre
- Apporter des correctifs à l'offre
- Respecter les conditions d'établissement de l'offre

Présenter son offre et ses partenaires

- Renseigner les pièces administratives : le DUME, ATTR11, mémoire technique
- Présenter les atouts de l'entreprise et partenaires
- Compléter l'acte d'engagement et le BPU

Présenter sa société et ses références sur le dossier

administratif

- Adapter sa présentation en fonction de l'acheteur
- Mettre en lumière ses références et expériences
- Présenter ses partenaires (Co-traitants ou sous-traitants)

EN OPTION JOUR 3 : TRANSFERTS DES ACQUIS EN SITUATION

DE TRAVAIL

Cf. fiche programme 'Appels d'offres publics et privés : Comprendre et maîtriser la réglementation (avec option en entreprise) - Module 1 : Bien concevoir sa réponse administrative'

- Accompagnement complètement individualisé au sein de l'entreprise
- Décryptage de l'appel d'offres avec l'entreprise
- Relire et améliorer la réponse
- Vérifier les pièces administratives
- Optimiser la forme du dossier
- Travailler sur des appels d'offres réels transmis par l'entreprise

CETTE FORMATION EST PROPOSÉE DANS NOS CENTRES DE :

AULNOY-LEZ-VALENCIENNES

BEAUVAIS

BOULOGNE-SUR-MER

COQUELLES

DUNKERQUE

LAON

LENS

ROUBAIX

Retrouvez toutes les informations
sur laho-formation.fr



Besoin d'être contacté-e pour plus d'informations ou pour un devis ?
Appelez notre conseiller pour un premier entretien gratuit et sans engagement.

N° Vert 0 805 384 384 formationcontinue@laho-formation.fr

Laho
TERRE DE FORMATIONS

CCI HAUTS-DE-FRANCE



PROCHAINES SESSIONS

AULNOY-LEZ-VALENCIENNES

Session 1 : 31 mars et 1er avril 2025
Session 2 : 15 et 16 septembre 2025

BEAUVAIS

Session 1 : 7 et 8 avril 2025
Session 2 : 22 et 23 septembre 2025

BOULOGNE-SUR-MER

Session 1 : 20 et 21 novembre 2025

COQUELLES

Session 1 : 19 et 20 mai 2025

DUNKERQUE

Session 1 : 24 et 25 février 2025
Session 2 : 15 et 16 septembre 2025

LAON

Session 1 : 10 et 11 mars 2025
Session 2 : 22 et 23 septembre 2025

LENS

Session 1 : 10 et 11 mars 2025
Session 2 : 15 et 16 septembre 2025

ROUBAIX

Session 1 : 23 et 24 avril 2025
Session 2 : 13 et 14 octobre 2025

