



**FORMATION INTRA**

1 jour

Appels d'offres : Constituer un groupement pour remporter sur les marchés publics  
Co-traitance et sous-traitance

à partir de 1800 € net de taxe par jour

**OBJECTIFS DE LA FORMATION**

- Proposer une solution globale pour maximiser les chances de remporter un marché plus volumineux
- Etablir une stratégie gagnante en mutualisant
- Faire la différence entre alliance, co-traitance, sous-traitance
- Sécuriser ses engagements contractuels
- Mettre en valeur les atouts du groupement et bien présenter les membres

**PUBLIC VISÉ**

Tout public

**AIDES AU FINANCEMENT \*\***

France Travail

\*\* sous conditions

**PRÉ-REQUIS**

Sans niveau spécifique

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES**

100% Présentiel

**MODALITÉS D'ÉVALUATION**

Remise d'une grille d'auto-évaluation des acquis sur les compétences travaillées lors de la formation

Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation

Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

**MÉTHODES ET OUTILS PÉDAGOGIQUES**

Mise en situation

Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

**MODALITÉS D'ACCÈS**

Demande de devis

**ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP**

Contactez-nous

Retrouvez toutes les informations sur  
**laho-formation.fr**

 **N° Vert 0 805 384 384**



## PROGRAMME DE LA FORMATION

### Co-Traitance - sous-traitance - GME (Groupement Momentané d'Entreprises)

Quelle est la bonne formule pour votre activité ? Quelles sont les relations contractuelles et les responsabilités qui en découlent ?

#### Préparer son groupement d'entreprises et établir une stratégie gagnante

#### Choisir la forme, le mandataire du groupement

- Évaluer le risque partenaire
- Sécuriser ses engagements

#### Définir les règles de fonctionnement et d'organisation

#### Optimiser sa réponse aux appels d'offres et définir la bonne stratégie pour répondre

- Acquérir une crédibilité technique et financière
- Maîtriser et optimiser les coûts

### Améliorer son offre en mettant en avant les atouts et qualités des membres du groupement

#### Comment se démarquer commercialement ?

- Astuces et conseils

#### Lors de la réponse :

- Bénéficier du travail d'équipe et de l'esprit coopératif,
- Comment l'optimiser ?

#### Accroître la compétitivité de son entreprise

- Avoir du poids pour obtenir de meilleures conditions d'approvisionnement

#### Favoriser la mutualisation des moyens de production ou de gestion

- Sortir de l'isolement et bénéficier de l'esprit d'équipe et d'entraide tout en gardant son indépendance

