



FORMATION INTER-ENTREPRISES*

2 jours

Be ready for export

à partir de 1080 € net de taxe par participant

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Sélectionner le bon Incoterm pour ses flux
- Assurer la bonne réalisation de ses opérations export
- Maîtriser la chaîne documentaire
- Dédouaner ses marchandises selon les exigences réglementaires
- Sécuriser ses paiements avec la technique de paiement adéquat
- Maîtriser la terminologie du commerce international

PUBLIC VISÉ

Tout public

PRÉ-REQUIS

Sans niveau spécifique

AIDES AU FINANCEMENT **

Cap Emploi
Entreprise
Opérateurs de Compétences (OPCO)
France Travail

** *sous conditions*

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

100% Présentiel

MÉTHODES ET OUTILS PÉDAGOGIQUES

Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation
Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP

Contactez-nous

* Toutes nos formations sont possibles en INTRA-ENTREPRISE (devis sur demande).

Retrouvez toutes les informations sur
laho-formation.fr

 **N° Vert 0 805 384 384**



89,31%

DE TAUX DE SATISFACTION
LAHO FORMATION

PROGRAMME DE LA FORMATION

INTRODUCTION - RAPPELS

- Exporter ? Levier de croissance, différents types d'internationalisation, enjeux économiques, fiscaux et déclaratifs
- Effet BREXIT
- Différence entre opérations intra et extracommunautaires

COMPRENDRE ET MAÎTRISER LES INCOTERMS® 2020 POUR SES EXPORTATIONS

- Fonction des Incoterms®, transfert de risques, partage des frais, obligations documentaires, groupes E-F-C et D, Incoterms® de vente départ/arrivée
- Incoterms® multimodaux
- Calcul d'une opération de transport selon les 11 Incoterms® 2020, lequel choisir ?

PRÉSENTER UNE OFFRE EXPORT EFFICACE

- Revue des principales sources d'informations et des aides à l'export
- Rédaction des CGVE, négocier leur application, gérer les conflits avec les CGAI du client
- Etablir son offre export, émettre une facture pro-forma

MANAGER LA CHAÎNE LOGISTIQUE ET DOCUMENTAIRE

- Sélectionner un prestataire
- Préparer et rédiger les documents nécessaires à l'exportation : facture commerciale, liste de colisage, certificats d'origine, de circulation, transport, documents de transport, de douane, éviter les blocages en douane

GARANTIR LA BONNE FIN DU PAIEMENT

- Compte client, COFACE, Quick fixes, instruments de paiement et leurs limites, techniques de paiement avec et sans intervention bancaire, affacturage, assurance-crédit

SATISFAIRE AUX OBLIGATIONS DÉCLARATIVES ET FISCALES

- TVA, DEB, Brexit, Quick fixes, origine-valeur-espèce tarifaire, dédouanement, documents à conserver

CETTE FORMATION EST PROPOSÉE DANS NOTRE CENTRE DE :

LILLE

Session 1 : du 16/10/2024 au 17/10/2024

