Laho
TERRE DE FORMATIONS
CCI HAUTS-DE-FRANCE

COMMERCE, ACHATS ET MARKETING

FORMATION INTER-ENTREPRISES *

3 jours

Appels d'offres publics et privés : Comprendre et maîtriser la réglementation (avec option en entreprise)

Module 1 : Bien concevoir sa réponse administrative

à partir de 1990 € net de taxe par participant

OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Comprendre les caractéristiques des appels d'offres privés et publics (le formalisme, la procédure, le déroulement)
- Formuler sa réponse administrative et savoir bien présenter son offre, sa société, ses partenaires...
- Identifier les points clés du cahier des charges
- Mettre en place une veille économique efficace
- Etre accompagné de manière individualisée au sein de l'entreprise sur 2 demi-journées

PUBLIC VISÉ

Tout public

PRÉ-REQUIS

Sans niveau spécifique

AIDES AU FINANCEMENT **

POLEEMPLOI

*** sous conditions*

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

100% Présentiel

MÉTHODES ET OUTILS PÉDAGOGIQUES

Mise en situation
Alternance d'apports théoriques et d'exercices pratiques

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Remise d'une grille d'auto-évaluation des acquis sur les compétences travaillées lors de la formation
Processus d'évaluation des acquis tout au long de la formation
Evaluation de fin de formation individuelle par le formateur

MODALITÉS D'ACCÈS

Bulletin d'inscription
Demande de devis

ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP

Contactez-nous

** Toutes nos formations sont possibles en INTRA-ENTREPRISE (devis sur demande).*

Retrouvez toutes les informations sur
laho-formation.fr
N° Vert 0 805 384 384

PROGRAMME DE LA FORMATION

Maîtriser les grands principes de l'achat public

- Connaître la réglementation des marchés publics
- L'identification des acteurs et de leurs rôles
- Les différentes phases de la consultation

Connaître l'organisation et le fonctionnement de l'administration

- L'organisation et le fonctionnement hiérarchique des services
- L'organisation de la Direction des achats et de la commande publique
- Le rôle de la commission d'appel d'offres

Mettre en place une veille économique efficace

- Rechercher un avis d'appel public à la concurrence via internet et la presse spécialisée
- Se faire référencer auprès de l'acheteur public

TRAVAUX PRATIQUES

- Elaborer un plan d'action marketing spécifique à l'achat public

Identifier les points-clés du cahier des charges

- Le règlement de la consultation
- Les critères de sélection de la candidature
- Critères de jugement des offres et pondérations
- Le CCAP et le CCTP

TRAVAUX PRATIQUES

- Etudier et analyser les informations reprises au règlement de la consultation
- Renseigner un acte d'engagement, les mentions obligatoires

Les marges de manœuvre pendant la procédure

- Proposer des variantes ou des options
- La demande d'information avant la remise de l'offre
- Apporter des correctifs à l'offre
- Respecter les conditions d'établissement de l'offre

Présenter son offre et ses partenaires

- Renseigner les pièces administratives : le DUME, ATTRI1, mémoire technique
- Présenter les atouts de l'entreprise et partenaires
- Compléter l'acte d'engagement et le BPU

Présenter sa société et ses références sur le dossier administratif

- Adapter sa présentation en fonction de l'acheteur
- Mettre en lumière ses références et expériences
- Présenter ses partenaires (co-traitants ou sous-traitants)

TRANSFERTS DES ACQUIS EN SITUATION DE TRAVAIL

La programmation de ces 2 demi-journées est à définir ensemble :

- Décryptage de l'appel d'offres avec l'entreprise
- Relecture et amélioration de la réponse
- Vérification des pièces administratives
- Optimisation de la forme du dossier
- Travail sur des appels d'offres réels transmis par l'entreprise

Accompagnement individualisé d'un conseiller au sein de l'entreprise pour travailler sur vos propres appels d'offres sur 2 demi-journées à programmer ensemble

CETTE FORMATION EST PROPOSÉE DANS NOS CENTRES DE :

AULNOY-LEZ-VALENCIENNES
BEAUVAIS
BOULOGNE-SUR-MER
COQUELLES
DUNKERQUE
LAON
LENS
ROUBAIX

Laho
TERRE DE FORMATIONS
CCI HAUTS-DE-FRANCE

Retrouvez toutes les informations
sur laho-formation.fr

Besoin d'être contacté·e pour plus d'informations ou pour un devis ?
Appelez notre conseiller pour un premier entretien gratuit et sans engagement.

N° Vert 0 805 384 384 **formationcontinue@laho-formation.fr**

PROCHAINES SESSIONS

AULNOY-LEZ-VALENCIENNES

Session 1 : 31 mars, 1er avril 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 15, 16 septembre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

BEAUVAIS

Session 1 : 7, 8 avril 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 22, 23 septembre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

BOULOGNE-SUR-MER

Session 1 : 20, 21 novembre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

COQUELLES

Session 1 : 23, 24 janvier 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 19, 20 mai 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

DUNKERQUE

Session 1 : 24, 25 février 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 15, 16 septembre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

LAON

Session 1 : 10, 11 mars 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 22, 23 septembre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

LENS

Session 1 : 10, 11 mars 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 15, 16 septembre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble

ROUBAIX

Session 1 : 23, 24 janvier 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble
Session 2 : 13, 14 octobre 2025 et 2 demi-journées en entreprise à définir ensemble