



**FORMATION INTER-ENTREPRISES \***

**OBJECTIFS DE LA FORMATION**

Découvrir et mettre en œuvre les techniques liées à la vente de produits frais

**PUBLIC VISÉ**

Demandeur d'Emploi, Salarié, Jeune / Etudiant

**PRÉ-REQUIS**

**AIDES AU FINANCEMENT \*\***

Cap Emploi  
Compte Personnel de Formation (CPF)  
Opérateurs de Compétences (OPCO)  
France Travail  
Région Hauts-de-France

*\*\* sous conditions*

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES**

100% Présentiel

**MODALITÉS D'ÉVALUATION**

Evaluations ponctuelles et/ou contrôle en cours de formation en cfa et en entreprise

**MÉTHODES ET OUTILS PÉDAGOGIQUES**

Face-à-face pédagogique  
Remise d'un support pédagogique

**ACCESSIBILITÉ ET HANDICAP**

Contactez-nous

*\* Toutes nos formations sont possibles en INTRA-ENTREPRISE (devis sur demande).*

Retrouvez toutes les informations sur  
**laho-formation.fr**

**N° Vert 0 805 384 384**



# 89,31%

DE TAUX DE SATISFACTION  
LAHO FORMATION

## PROGRAMME DE LA FORMATION

**Accueil**

**Spécificité des produits frais**

**Prendre en charge les marchandises dès la réception**

**Remplir un rayon en respectant les règles de sécurité-valoriser le rayon**

**Techniques de vente/relation clients**

**Tenue du poste de caisse**

**Découverte du secteur professionnel/se préparer au métier**

**Gestes et postures**

**Confiance en soi**

**Responsabilité sociétale des entreprises**

**Technique de recherche d'emploi**

**Gestion des risques dans un ERP**

**Communication**

**Laho**  
TERRE DE FORMATIONS

 CCI HAUTS-DE-FRANCE



Retrouvez toutes les informations  
sur [laho-formation.fr](https://laho-formation.fr)



Besoin d'être contacté-e pour plus d'informations ou pour un devis ?  
Appelez notre conseiller pour un premier entretien gratuit et sans engagement.